

1973

EF-medlemskab og den første oliekrise

Danmark bliver medlem af EF i 1972, men i 1973-74 kommer den første oliekrise. Konsekvensen bliver hurtigt stigende arbejdsløshed og underskud på betalingsbalancen. Det bliver vigtigt at styrke danske virksomheders konkurrenceevne.

En type risikodækning i hastig vækst er forsikring af tjenesteydelser og entreprenørarbejder i udlandet – blandt andet til landene i Mellemøsten. På grund af de høje oliepriser har landene her mange penge til at investere i blandt andet infrastruktur. Der er ofte ikke tilknyttet en kredit til disse forretninger – de betales kontant. Men eksportøren har en risiko forbundet med manglende betaling for udført arbejde samt på udgifter forbundet med udstationering af medarbejdere og materiel.

COWIconsult

I 1930 etablerer ingeniøren Christen Ostenfeld en virksomhed i København. Han bliver blandt andet involveret i genopbygning af National Scala og KB Hallen. I 1946 bliver W. Jønson partner, og virksomheden har 25 medarbejdere.

Virksomheden vokser og etablerer i 60'erne kontorer forskellige steder i Afrika. I 1972 ændres navnet til COWIconsult. I 1979 er der 800 medarbejdere og 1/3 af omsætningen er i udlandet. Virksomheden er siden vokset betydeligt, og i dag er COWIconsult en betydningsfuld global rådgivningsvirksomhed med kontorer i mange lande. Omsætningen er i 2021 6.569 mio. kr., og der er knap 7.000 medarbejdere.

Projektleverance til Irak

COWIconsult arbejder i 60'erne og 70'erne med projektering af en række danske motorveje. Denne ekspertise er der også behov for i udlandet, blandt andet i Mellemøsten. I 1976 indgår Cowiconsult en kontrakt i Saudi Arabien om projektering af 740 km. motorvej, og man arbejder også med projektering af motorveje i Irak.

I 1980 indgår COWIconsult en kontrakt med Ministry of Housing and Construction i Irak om projektering af 530 km. motorvej. Den indledende kontrakt er på omkring 50 mio. kr., og arbejdet skal udføres i løbet af 2½ år.



1973 – EF-medlemskab og den første oliekrise fortsat

COWIconsult har et maksimalt udestående under kontrakten på 27 mio. kr., som de får risikodækket med en kontraktgaranti i EKR.

I 1982 udvides projektet med projektering af mere motorvej samt nogle tilkørselsveje. Denne tillægskontrakt har en værdi på omkring 35 mio. kr. Projektet bliver færdigt i 1984.

Blandt andet vejrforholdene gør det vanskeligt at arbejde i Irak. En medarbejder beretter:

- Vi arbejdede under ekstremt varme forhold med 50°C om eftermiddagen. Da det var anbefalet ikke at anvende instrumenterne ved temperaturer over 40°C, blev opmålingsarbejdet udført fra kl. 4.30 – 11.00. Alt landmålingsudstyr blev leveret fra København. Opmålingsdata blev på hulstrimmel bragt til København, hvor data blev lagt ind på COWIs datasystem, som tegnede kort med højdekurver som grundlag for beregninger.

COWIconsult er blandt de første firmaer i Danmark til aktivt at anvende EDB til forskellige beregningsopgaver. Til projektet i Saudi Arabien har COWIconsult udviklet et nyt program, der udfører beregninger af motorvejsbroer. Dette program bliver også anvendt til projektet i Irak.

Rembursgarantier

Under en remburs overtager en bank forpligtelsen til at betale. Når en eksportør modtager en remburs fra en udenlandsk køber, er betalingsrisikoen overgået fra køber til en udenlandsk bank. Risikoen på den udenlandske bank kan eksportøren få dækket hos sin danske bank, som ved at bekræfte rembursen overtager risikoen på den udenlandske bank.

På denne måde får danske banker risici på, at en udenlandsk bank kan og vil betale. I 70'erne oplever danske banker stigende efterspørgsel på at bekræfte remburs. Blandt andet finder meget af handelen med landene i Central- og Østeuropa sted under remburs udstedt af de statsejede banker i disse lande.

Danske banker kan godt blive betænkelige ved større engagementer på mange udenlandske banker. En mulighed er at anmode store internationale banker om at deltage i risikoen. En anden mulighed er at anmode EKR om

risikodækning af rembursen. EKR oplever en stigende efterspørgsel på risikodækning af remburs i disse år. Der er hovedsagelig tale om forretninger med kortfristet kredit. To eksempler på risikodækning af remburs over for en stor dansk bank er:

- › Salg af anlæg til den egyptiske medicinalindustri for 26 mio. kr. med kontant betaling over 20 måneder
- › Salg af maskiner og udstyr for omkring 20 mio. kr. til en fabrik for byggematerialer i Pakistan. Rembursen løber i 6 måneder

I begge forretninger får eksportøren kontant betaling fra sin danske bank i takt med levering af ordren.

